

PARA AGENCIAS DE MARKETING · 2026

Cobra el 25 % de cada desarrollo que nos traigas.

Kukuri es un estudio de **predicción y automatización** para pymes con historial: convertimos los datos que tus clientes ya tienen —ventas, citas, albaranes, su Excel de siempre— en decisiones y sistemas que les hacen ganar más y gastar menos. Tú tienes la relación. Nosotros hacemos la venta técnica, el trabajo y la entrega. Tú cobras por la presentación.

100 €

por cada auditoría que contrate un cliente presentado por ti

25 %

del desarrollo, si tu cliente sigue adelante (los 100 € cuentan como anticipo)

≥ 1.000 €

comisión resultante por desarrollo — los proyectos parten de 4.000 €

0

trabajo técnico por tu parte: solo la presentación

Por qué es fácil de presentar: la primera reunión con tu cliente es gratuita y sin compromiso, la auditoría tiene precio fijo (600 € + IVA) con **garantía objetiva de devolución**, y si contrata el desarrollo, la auditoría se le descuenta — le sale gratis. Nadie queda mal con un cliente por habernos presentado.

Cuatro pasos. Dos cobros para ti.

- 0 La reunión informativa — gratis**
- Nos presentas al dueño (un email o un WhatsApp basta). Hacemos con él una reunión corta: qué hace Kukuri y dónde suele esconderse el dinero en un negocio como el suyo — qué ahorros y qué nuevos ingresos son típicos en su sector. Sin compromiso y sin jerga.
- para tu cliente: gratis **tú haces: la presentación**
- 1 La auditoría — 600 € + IVA, precio fijo**
- Un backtest sobre su propio histórico: rebobinamos sus datos, demostramos qué era predecible y lo ponemos en euros — su número sobre la mesa, con informe y reunión final. **Garantía objetiva:** si el valor identificado no supera el precio de la propia auditoría, se la devolvemos. El criterio es el número del informe, no una sensación.
- para tu cliente: 600 € + IVA **tú cobras: 100 €**
- 2 El desarrollo — desde 4.000 € + IVA**
- Montamos solo lo que la auditoría demostró que vale dinero en **sus** datos, funcionando dentro de su operativa. Al contratar, los 600 € de la auditoría se le descuentan del proyecto: la auditoría le ha salido gratis.
- para tu cliente: desde 4.000 € + IVA (- 600 €)
- tú cobras: 25 % - los 100 € ya anticipados**
- 3 El acompañamiento mensual — opcional**
- Cada mes: qué viene, qué hacer y qué apareció nuevo en sus datos. Sin permanencia.
- sin comisión

EJEMPLO CON NÚMEROS REDONDOS

Presentas una clínica dental.

Auditoría: 600 € → **tú cobras 100 €**

Contrata un desarrollo de 4.000 € (-600 € de la auditoría)

$25\% \times 4.000 = 1.000 - 100 \text{ anticipados} \rightarrow$ **tú**

cobras 900 €

Total para ti: **1.000 €** - el 25 % del desarrollo.

Las condiciones, en corto

- Sin exclusividad y sin mínimos de volumen.
- Tu derivación queda protegida 6 meses.
- Liquidación mensual, siempre tras el cobro efectivo.
- Todo por escrito en el acuerdo de colaboración.

¿Qué cliente de tu cartera encaja?

Cuatro señales. Con dos, ya merece la presentación:

- Lleva **años facturando** y guarda historial — aunque sea un Excel, un TPV, albaranes o un programa de citas.
- Le duele algo **concreto**: clientes que dejan de venir, material parado, impagos, huecos de agenda, horas de trabajo a mano.
- Le da **recelo subir sus datos a la nube** — con nosotros es un punto a favor: trabajamos en su casa.
- Quiere **un número, no una demo** — prefiere la prueba sobre sus datos a la promesa sobre los de otro.

Cómo funciona por dentro

- **Nos presentas** por email o WhatsApp: empresa, contacto y qué le duele (dos líneas bastan).
- **Confirmamos en 5 días laborables** que la derivación queda registrada a tu nombre.
- **Kukuri hace el resto**: la reunión informativa, la venta de la auditoría, el trabajo y la entrega. Te vamos contando el estado de cada cliente tuyo.
- **Cobras cada mes** contra factura, según lo liquidado.

Lo que te damos para vender sin despeinarte

- El **dossier de servicios** de Kukuri, listo para reenviar a tu cliente.
- Este documento y el **acuerdo de colaboración** con las condiciones por escrito.
- Y una regla que protege tu relación: **ni tú ni nosotros prometemos cifras de resultado**. El número real de cada empresa lo da su auditoría — por eso existe la garantía.

HABLEMOS

hola@kukuri.io

WhatsApp +34 683 446 828

kukuri.io

Sin promesas. Tu número sobre la mesa.